

Délégué hospitalier - manager régional

BAC+2, diplôme VM non requis Vente / visite médicale / promotion
Autres industries de santé (vétérinaire, diagnostic, dispositif médicaux)

Emploi : Itinérant

Département de rattachement : Martinique (972)

Type de contrat : CDI

Rémunération : De 40 000 à 50 000 euros

L'activité consiste à organiser et coordonner la continuité des soins de l'hôpital au domicile du patient. La prise en charge médico-technique couvre simultanément la fourniture du matériel médical et les prestations de services associées (évaluation des besoins du patient, livraison des dispositifs médicaux, installation, formation des infirmiers libéraux, suivi du patient...).

L'innovation est dans leur ADN. Les agences sont dotées d'applications inédites comme :

- La lampe d'Aladin & Co, outil d'aide à la prescription permettant au médecin de créer et signer ses ordonnances sur son smartphone- EYO®STUDIO, assistant intelligent permettant de prescrire la bonne poche de nutrition au bon patient grâce à l'intelligence artificielle- AVISPLAIE, pour obtenir à distance, l'avis d'infirmiers spécialistes de la cicatrisation
Nous vous proposons de participer à la création d'une agence de coordination de soins ville/hôpital sur votre département, avec l'appui des fonctions support du groupe et d'en prendre la direction.
Rejoignez une équipe soudée et dynamique.

Vos principales missions consisteront à :

- Participer à la création de l'agence (recherche d'un local, agencement, installation...)
- Constituer votre équipe avec notre appui en recrutant un(e) infirmier(ère) coordinateur(trice)
- Assurer le développement commercial de l'activité en démarchant les professionnels de santé de votre secteur : médecins (ville et hôpital), cadres de santé, infirmiers(ères) libéraux.
- Promouvoir nos applications numériques innovantes
- Veiller à la bonne gestion de l'agence, du stock, des approvisionnements
- Veiller à la bonne prise en charge des patients, conformément au concept et aux exigences réglementaires (certifié ISO9001 et QUALI'PSAD)
- Elaborer et appliquer des stratégies commerciales pertinentes pour le développement de l'activité sur votre secteur
- Accompagner votre équipe dans son développement

Profil recherché :

Nous recherchons des candidats avec une expérience significative chez un prestataire de santé à domicile spécialisé dans le domaine de la perfusion, nutrition et cicatrisation voulant évoluer vers un poste de management et développement commercial
Vous devez posséder un solide réseau de connaissances auprès de professionnels de santé de votre secteur.
Vous êtes une femme/un homme de terrain doté d'un excellent relationnel avec de bonnes capacités de négociation et d'argumentation.

Vous êtes autonome et vous faites preuve de réactivité au quotidien.

Vous avez l'âme d'un entrepreneur et êtes portés vers le résultat.

Rémunération : Salaire selon profil (+ variable) + voiture de fonction + ordinateur + téléphone

Merci d'adresser votre dossier à : candidature@presta-coach.com